

「特集ワイド」へご意見、ご感想を tyukan@mainichi.co.jp ファックス 03-3212-0200

誰が買うのだろう。首都圏の新築マンションのことである。東京23区では平均価格が8000万円を超えて、とても庶民の手に入る代物ではないのだ。新型コロナウイルス感染拡大の影響で、一時は都心の不動産市場は落ち込むと言われたが、どこ吹く風の高騰ぶりである。高額マンションには縁がないと思つても、やはり行方は気になる。そこで2022年の住宅価格の動向について専門家3人に聞いた。

「普通のサラリーマンなどはど

ても買えないレベルで、非常に偏った市場形成をしています」。

そう語るのは、首都圏のマニ

ションを35年以上にわたりウォッ

チしてきた住吉ジャーナリスト

の榎原司さん(59)だ。不動産経

済研究所によると、21年の新築

マンションの平均価格は、首都

圏(一部3県)で前年比2・9%

増の6260万円に達し、日

本中がバブルに沸いた1990

年(61・3万円)を超えて過

去最高額なのである。東京23区

に至っては、同7・5%増の8

293万円にも及ぶのだ。

マイホームが多くされるの

は、無理なく購入できる価格は、

年収の2倍までの「鉄則」だ。

榎原さんは、「5倍」というのは住宅

ローン金利がつらうとかかるか

時代の話。今は変動金利型

です。金利が低ければ払総額

は少なくなるので、低金利の今

は年収の7倍くらいでよい。厚生労働省の国民生活基礎調査(18年)によると、1世帯当たりの平均所得金額は約252万



高騰マンション 誰が買う



東京を中心に首都圏のマンション価格は高騰を続けている—本社ヘリから西夏生撮影

マンションの平均価格は、首都圏(一部3県)で前年比2・9%増の6260万円に達し、日本中がバブルに沸いた1990年(61・3万円)を超えて過去最高額なのである。東京23区に至っては、同7・5%増の8293万円にも及ぶのだ。

マイホームが多くされるのは、無理なく購入できる価格は、年収の2倍までの「鉄則」だ。榎原さんは、「5倍」というのは住宅ローン金利がつらうとかかるか時代の話。今は変動金利型です。金利が低ければ払総額は少なくなるので、低金利の今は年収の7倍くらいでよい。厚生労働省の国民生活基礎調査(18年)によると、1世帯当たりの平均所得金額は約252万

円。いくら低金利とはいっても、年収の2倍をはるかに超える首都圏のマンションは、庶民にはとても手が出せないだろう。では、いったいどういった人が買っているのだろうか。不動産事業プロデューサーで、オラガ紹介代表の牧野知弘さん(62)によると、主な購買層は富裕層／国内外の投資家／相続税対策の高齢者／パワーカップルと呼ばれる高収入の「兵働き世帯」の四つに分かれている。日常的に住むために購入する実需層はパワーカップルくらいです。それも世帯年収が1500万～2000万円ではない、なかなかか8000万円台のマンションには手が届きません。前述の国民生活基礎調査では、年収1500万円以上の世帯は全世界のわずか3・3%過ぎない。やはり平均的な収入の人々にとっては高額の花なのだ。それでも、なぜ住宅価格は上昇しているのだろう。住宅賃料價格の高騰や、建設に関連する人件費上では、多く切って0・5%程度です。金利が低ければ払総額は少なくなるので、低金利の今は年収の7倍くらいでよい。厚生労働省の国民生活基礎調査(18年)によると、1世帯当たりの平均所得金額は約252万

円。いくら低金利とはいっても、年収の2倍をはるかに超える首都圏のマンションは、庶民にはとても手が出せないだろう。では、いったいどういった人が買っているのだろうか。不動産事業プロデューサーで、オラガ紹介代表の牧野知弘さん(62)によると、主な購買層は富裕層／国内外の投資家／相続税対策の高齢者／パワーカップルと呼ばれる高収入の「兵働き世帯」の四つに分かれている。日常的に住むために購入する実需層はパワーカップルくらいです。それも世帯年収が1500万～2000万円ではない、なかなかか8000万円台のマンションには手が届きません。前述の国民生活基礎調査では、年収1500万円以上の世帯は全世界のわずか3・3%過ぎない。やはり平均的な収入の人々にとっては高額の花なのだ。それでも、なぜ住宅価格は上昇しているのだろう。住宅賃料價格の高騰や、建設に関連する人件費上では、多く切って0・5%程度です。金利が低ければ払総額は少なくなるので、低金利の今は年収の7倍くらいでよい。厚生労働省の国民生活基礎調査(18年)によると、1世帯当たりの平均所得金額は約252万

円。いくら低金利とはいっても、年収の2倍をはるかに超える首都圏のマンションは、庶民にはとても手が出せないだろう。では、いったいどういった人が買っているのだろうか。不動産事業プロデューサーで、オラガ紹介代表の牧野知弘さん(62)によると、主な購買層は富裕層／国内外の投資家／相続税対策の高齢者／パワーカップルと呼ばれる高収入の「兵働き世帯」の四つに分かれている。日常的に住むために購入する実需層はパワーカップルくらいです。それも世帯年収が1500万～2000万円ではない、なかなかか8000万円台のマンションには手が届きません。前述の国民生活基礎調査では、年収1500万円以上の世帯は全世界のわずか3・3%過ぎない。やはり平均的な収入の人々にとっては高額の花なのだ。でも、なぜ住宅価格は上昇しているのだろう。住宅賃料價格の高騰や、建設に関連する人件費上では、多く切って0・5%程度です。金利が低ければ払総額は少なくなるので、低金利の今は年収の7倍くらいでよい。厚生労働省の国民生活基礎調査(18年)によると、1世帯当たりの平均所得金額は約252万



榎原司さん



牧野知弘さん



長嶋修さん

実需のほか投資や節税に

市場自体は縮小傾向

では22年の首都圏のマンション価格はどうなりますか。22年度税制改正で住宅ローン減税の縮小が決まり、影響が懸念されますが、榎原長嶋の両氏は今年も値上がりは続くと見る。長嶋さんは「税制改正で住宅ローン減税率は下がりますが、一方で減税期間は長くなり、実質的にマンションに適した土地は多くはな

いので、供給を大幅に増やすことはできない。今年も売り手市場が続きます」と予想する。一方、牧野さんが懸念するのではなく、物価上昇(インフレ)が進んでおり、米連邦準備制度理事会(FRB)はインフレ抑制のため、3月からの利上げを示唆している。米国の金利が上がれば、日本国内の金利にも影響が及ぶ可能性はあるのだ。「もし金利が上昇すれば、投資目的でマンションを買って入る人ほど、実際に住むために購入する人の両者に影響する。一

度需層はパワーカップルくらいです。それも世帯年収が1500万～2000万円ではない、なかなかか8000万円台のマンションには手が届きません。前述の国民生活基礎調査では、年収1500万円以上の世帯は全世界のわずか3・3%過ぎない。やはり平均的な収入の人々にとっては高額の花なのだ。でも、なぜ住宅価格は上昇しているのだろう。住宅賃料價格の高騰や、建設に関連する人件費上では、多く切って0・5%程度です。金利が低ければ払総額は少なくなるので、低金利の今は年収の7倍くらいでよい。厚生労働省の国民生活基礎調査(18年)によると、1世帯当たりの平均所得金額は約252万

円。いくら低金利とはいっても、年収の2倍をはるかに超える首都圏のマンションは、庶民にはとても手が出せないだろう。では、いったいどういった人が買っているのだろうか。不動産事業プロデューサーで、オラガ紹介代表の牧野知弘さん(62)によると、主な購買層は富裕層／国内外の投資家／相続税対策の高齢者／パワーカップルと呼ばれる高収入の「兵働き世帯」の四つに分かれている。日常的に住むために購入する実需層はパワーカップルくらいです。それも世帯年収が1500万～2000万円ではない、なかなかか8000万円台のマンションには手が届きません。前述の国民生活基礎調査では、年収1500万円以上の世帯は全世界のわずか3・3%過ぎない。やはり平均的な収入の人々にとっては高額の花なのだ。でも、なぜ住宅価格は上昇しているのだろう。住宅賃料價格の高騰や、建設に関連する人件費上では、多く切って0・5%程度です。金利が低ければ払総額は少なくなるので、低金利の今は年収の7倍くらいでよい。厚生労働省の国民生活基礎調査(18年)によると、1世帯当たりの平均所得金額は約252万

円。いくら低金利とはいっても、年収の2倍をはるかに超える首都圏のマンションは、庶民にはとても手が出せないだろう。では、いったいどういった人が買っているのだろうか。不動産事業プロデューサーで、オラガ紹介代表の牧野知弘さん(62)によると、主な購買層は富裕層／国内外の投資家／相続税対策の高齢者／パワーカップルと呼ばれる高収入の「兵働き世帯」の四つに分かれている。日常的に住むために購入する実需層はパワーカップルくらいです。それも世帯年収が1500万～2000万円ではない、なかなかか8000万円台のマンションには手が届きません。前述の国民生活基礎調査では、年収1500万円以上の世帯は全世界のわずか3・3%過ぎない。やはり平均的な収入の人々にとっては高額の花なのだ。でも、なぜ住宅価格は上昇しているのだろう。住宅賃料價格の高騰や、建設に関連する人件費上では、多く切って0・5%程度です。金利が低ければ払総額は少なくなるので、低金利の今は年収の7倍くらいでよい。厚生労働省の国民生活基礎調査(18年)によると、1世帯当たりの平均所得金額は約252万

円。いくら低金利とはいっても、年収の2倍をはるかに超える首都圏のマンションは、庶民にはとても手が出せないだろう。では、いったいどういった人が買っているのだろうか。不動産事業プロデューサーで、オラガ紹介代表の牧野知弘さん(62)によると、主な購買層は富裕層／国内外の投資家／相続税対策の高齢者／パワーカップルと呼ばれる高収入の「兵働き世帯」の四つに分かれている。日常的に住むために購入する実需層はパワーカップルくらいです。それも世帯年収が1500万～2000万円ではない、なかなかか8000万円台のマンションには手が届きません。前述の国民生活基礎調査では、年収1500万円以上の世帯は全世界のわずか3・3%過ぎない。やはり平均的な収入の人々にとっては高額の花なのだ。でも、なぜ住宅価格は上昇しているのだろう。住宅賃料價格の高騰や、建設に関連する人件費上では、多く切って0・5%程度です。金利が低ければ払総額は少なくなるので、低金利の今は年収の7倍くらいでよい。厚生労働省の国民生活基礎調査(18年)によると、1世帯当たりの平均所得金額は約252万

円。いくら低金利とはいっても、年収の2倍をはるかに超える首都圏のマンションは、庶民にはとても手が出せないだろう。では、いったいどういった人が買っているのだろうか。不動産事業プロデューサーで、オラガ紹介代表の牧野知弘さん(62)によると、主な購買層は富裕層／国内外の投資家／相続税対策の高齢者／パワーカップルと呼ばれる高収入の「兵働き世帯」の四つに分かれている。日常的に住むために購入する実需層はパワーカップルくらいです。それも世帯年収が1500万～2000万円ではない、なかなかか8000万円台のマンションには手が届きません。前述の国民生活基礎調査では、年収1500万円以上の世帯は全世界のわずか3・3%過ぎない。やはり平均的な収入の人々にとっては高額の花なのだ。でも、なぜ住宅価格は上昇しているのだろう。住宅賃料價格の高騰や、建設に関連する人件費上では、多く切って0・5%程度です。金利が低ければ払総額は少なくなるので、低金利の今は年収の7倍くらいでよい。厚生労働省の国民生活基礎調査(18年)によると、1世帯当たりの平均所得金額は約252万